



Commerciële Diensten



Nabellen van offerte:

Het nabellen van een offerte is erg belangrijk.

Het nabellen van een offerte leidt vaak tot snellere beslissingen bij uw klant. Nabellen van de potentiële klant heeft als voordeel dat u overtuigend en enthousiast de gemaakte offerte nog eens even toelicht en meestal blijft door het nabellen de boodschap beter bij de klant hangen.

Falen of succes hebben ligt voor een groot gedeelte in de opvolging of in het achterwege laten hiervan. Nabellen van een offerte blijkt een effectieve marketing actie! Heeft u geen tijd of vindt u nabellen vervelend?

TWP neemt het nabellen van offertes graag van u over/ uithanden