



Commerciële Diensten



Evaluatie en resultaten:

We evalueren niet alleen aan het einde van de opdracht, maar ook tijdens de uitvoering van het te bellen project. Door tussentijds telefonisch te evalueren zijn we in staat om, waarnodig, de activiteiten bij te stellen en onderdelen aan te passen.

Zo realiseren we met elkaar het beste resultaat.

Onze rapportages geven u inzicht in de gerealiseerde scores. We werken met geavanceerde CRM software (Archie) zodat u de gegevens direct in uw systemen kunt verwerken.

We sluiten ieder project af met een digitale export van de gegevens:

- Bedrijfsgegevens
- Naam instelling
- Adres
- Plaats
- Telefoonnummer
- Naam contactpersoon

Respons analyse:

- Belpogingen
- Effectieve gesprekken
- Info verzonden gesprekshistorie & notitie
- Opvolgdatum